

VACATURE

Wij van MT/Sprout zien het als onze missie om van leiders betere leiders te maken. Omdat wij geloven dat betere leiders een betere wereld maken. Daarom maken wij elke dag relevante content voor ondernemers, directeuren, managers en c-level functionarissen en verspreiden die via web, social, print en events.

Voor **MT/Sprout Agency** zijn we op zoek naar een

Account manager

Als accountmanager hou je ervan om relaties op te bouwen met potentiële nieuwe klanten en haal je energie uit het spotten van commerciële mogelijkheden. Bij MT/Sprout denk je mee en zie je jouw goede ideeën werkelijkheid worden.

Je werkzaamheden

Als ervaren accountmanager (minimaal 4 jaar werkervaring) sta je dagelijks in contact met veel verschillende startups, scale'ups en corporates. Je leert de markt kennen en vanuit onze geavanceerde databank bouw je nieuwe relaties op met potentiële klanten en bestaande klanten. Je creëert, beheert en onderhoudt d.m.v. slimme, strategische en constructieve (outbound) activiteiten je eigen pipeline met als doel "gekwalficeerde" New Business Opportunity's te scoren. Tergelijkertijd ben je verantwoordelijk voor een eigen 'klantenpakket' met bestaande klanten en relaties.

Je bent voornamelijk in contact met marketingbeslissers die hun doelgroep willen bereiken of boeien via MT/Sprout. Aan jou de taak om met deze marketingmanagers te sparren over hun marketingdoelstellingen en uitdagingen. Vervolgens vertaal je deze behoeftes in een mogelijke samenwerking met MT/Sprout. Dit kan bijvoorbeeld gaan over contentmarketing strategie, advertising, creatie van content en campagnes of leadgeneratie processen.

Je team

Je wordt onderdeel van een 4-koppig sales team met ervaringen account managers. Het team werkt nauw met elkaar samen en deelt veel kennis en ervaringen met elkaar uit. ongeveer één keer per kwartaal hebben we een apart 'sales-uitje' om onze successen te vieren.

Dit hebben we te bieden

- Een open, informele werksfeer in een hecht team van 25 professionals
- Een persoonlijk fietsleaseplan
- Mogelijkheid voor hybride werken
- Goede pensioenregeling
- Veel vrijheid en ruimte voor eigen initiatieven (autonomie)
- Alle ruimte voor ontwikkeling, middels (externe) trainingen, opleidingen en cursussen
- Reiskosten vergoeding

Interesse?

Is deze rol je op het lijf geschreven? Reageer dan door je cv + motivatie te sturen t.a.v. uitgever Guido Dongen: guido@mtsprout.nl. Eerst meer weten? Schroom niet contact op te nemen voor meer info. Bel Guido: 06-34241805.